*2. Quelle est la cause de ce problème ? Que pourrait- on faire pour le changer ou le résoudre ?*

*1. Quel est le problème que vous essayez de résoudre? Pourquoi est-il important ?*

**PENDANT LA SEANCE.** Le but de la séance de recherche de partenariats est de trouver des idées de partenariat qui pourraient le résoudre. Ce partenariat pourrait être un programme travaillant sur une partie du processus de migration, un partenariat de recherche, un accord de collecte et de partage de données, ou tout autre chose à laquelle vous pourriez penser. Si vous le souhaitez, remplissez cette section à l’avance et présentez-vous à la session de clôture prêt à discuter de votre idée. Cette fiche de travail aiderea à orienter notre discussion.

**APRÉS LA SÉANCE.** Continuez à travailler sur votre partenariat. Le Laboratoire sur les Migrations lors de la réunion des Amis du Forum est conçu pour travailler avec vous sur vos idées afin de les amener au point de devenir des propositions finançables. Avant cela, utilisez la fiche de travail ci-dessous pour étoffer votre idée et pour commencer à parler à des partenaires potentiels. Continuez également à nous contacter (partnerships@lampforum.org) ; nous sommes là pour vous soutenir !

*3.* *Avec quels acteurs devriez-vous vouloir travailler pour résoudre ce problème ? Pensez de manière générale - en incluant d'autres États, la société civile, les entreprises ou les autorités locales, et mentionnez des gouvernements ou organisations spécifiques.*

*4. A quoi ressemblerait votre parteneriat? Que feriez-vous ?*

*3. Commencez à parler aux partenaires potentiels. Sont-ils intéressés ? Quelles sont leurs préoccupations ?*

*4. De quoi d'autre avez-vous besoin pour préparer votre partenariat ? Apportez cette liste au laboratoire !*

*1. Parlez aux personnes de votre propre gouvernement ou organisation et de votre environnement. Sont-ils favorables ? Quels sont les obstacles qu'ils voient ?*

*2. Réfléchissez à la conception de votre partenariat. Quelles sont les informations qui vous manquent pour bien concevoir votre partenariat ?*